

Vi söker Partner och Återförsäljarsvarig

Vi vill växa vårt team och behöver en ny lagspelare till vårt kontor på Södermalm.

Cellip växer snabbt inom partner och återförsäljarledet, där behöver vi förstärkning. Vi är ledande på Skype for Business och Teams Telefoni i Sverige och framstående internationellt som en erkänd partner till Microsoft. Vi har givetvis ett komplett utbud av telefonitjänster, t.ex. mobilväxel som vi hjälper våra partners med att sälja. Vår fokus är IT-relaterade partners, vilket innebär att det är bra om du har en förståelse för deras verksamhet. Vi har härliga lokaler centralt på Södermalm i Stockholm och i Växjö, samtidigt som din boende ort är mindre viktig då vi lever som vi lär. Arbete är inte en plats utan något du gör. Är du en "doer", en engagerad och pålitlig person som brinner för att hjälpa företag genom partners till bättre kommunikationslösningar och samtidigt göra dem mer framgångsrika? Ja då är du rätt person för oss.

Om Cellip

Cellip hjälper kunder och partners att bli mer framgångsrika genom att tillhandahålla integrerade telefonilösningar till Microsoft Teams.

Vi är ledande på Microsoft integrerad telefoni och kommer att fokusera än mer på det för att hjälpa kunder och partners. I vårt DNA är vi ett moln företag. Vi är födda i molnet och alla våra tjänster har alltid funnits där. Vi har tjänster för alla företag de som vill förbättra sin moln/mobil lösning och ha det bästa, de som har en egen växel/ server och vill in i molnet. Oavsett vad kunden har idag kan de göra resan med oss till en bättre kommunikationslösning.

Vart är vi på väg

Cellip är Microsoft Teams Telefoni i Norra Europa

Vi tillsammans med kunder och partners gör oss internationella. Vi fokuserar primärt på Norra Europa som numer är vår hemmamarknad. Våra skalbara och flexibla lösningar ger företag möjligheten att ha en lösning globalt för att förenkla för sina organisationer

Vi:

- Har ett brett tjänsteutbud inom kommunikations och telefonitjänster med fokus på att sälja via partners, både i Sverige och internationellt
- Är ledande på Microsoft telefoni genom Skype for Business och Teams telefoni.
- Har passion för att göra våra partners framgångsrika. Lyckas vi med det så blir vi också det
- Är en del av Infracom Group som är börsnoterat.

Läs mer om oss på [vår hemsida](#).

På Cellip är vi 25 anställda som arbetar i en familjär och trevlig miljö samt sitter i fina lokaler centralt på Södermalm i Stockholm och i Växjö

Du:

- Har flerårig erfarenhet av försäljning, där partnersförsäljning är klart meriterande främst inom IT och Telekom
- Talar och skriver obehindrat både på svenska och engelska, annat europeiskt språk är meriterande
- Har ett utåtriktat och självgående arbetssätt och har passion för att göra det lilla extra för dina

partners

- Som person är du noggrann, ansvarstagande och prestigelös och du trivs i en snabbt föränderlig och dynamisk miljö

Arbetsuppgifter

Som Partneransvarig ansvarar du för att bygga och vårda relationen med våra partners, både i Sverige och internationellt. Du ser till att de får ett professionellt och personligt bemötande och känner sig nöjda med våra tjänster.

I rollen kommer du bland annat:

- Vidareutveckla partners.
- Att identifiera och hitta nya Partners främst inom IT-sektorn och även telekom.
- Att genomföra besök hos slutkunder tillsammans med Partners.
- Att tillsammans med Partners ta fram offerter och avtal till kunderna.
- Tillsammans med Partners planera och genomföra marknadsaktiviteter som webinar, kampanjer, events, mässor och frukostseminarier
- Utbilda Partners på nya produkter/tjänster.

Vad erbjuder vi dig?

- Möjlighet att påverka dina arbetsuppgifter och företagets utveckling
- Anställning på ett företag som utvecklar våra kunder och partners
- Ta del av en otroligt spännande framtid med stark egen utveckling
- Ett utmanande jobb med mycket partner och kundkontakter.
- Supersköna kollegor

Arbetstider: Flexibelt, normalt måndag till fredag mellan 7.30–18.00, 40h/ veckan.

Placering: Södermalm, Stockholm eller Växjö

Anställningsform: Tillsvidareanställning på heltid. 6 månaders provanställning

Är du den vi söker? Selektion av CVn och intervjuer kommer att ske löpande, så tveka inte att visa ditt intresse redan idag! Maila mig esko.airas@cellip.se för CV och frågor eller ring 08-55801037 för frågor.